



Decide a quién VENDER: 5 Errores y Experiencias con Clientes que deberías conocer ANTES de vender tus servicios para una toma de decisión adecuada que ... en entrevistas y reuniones (Spanish Edition)

Benet M. Marcos

 **Descargar**

 **Leer En Linea**

Decide a quién VENDER: 5 Errores y Experiencias con Clientes que deberías conocer ANTES de vender tus servicios para una toma de decisión adecuada que ... en entrevistas y reuniones (Spanish Edition) Benet M. Marcos

¿Sabes que muchas de las decisiones que se toman al contratar un servicio dependen de factores tan absurdos como el ego del cliente, la apariencia, las prisas o el cubrirse las espaldas?

Lo más difícil, cuando vas a venderle a un cliente, no es hacer un 'pitch' de venta, sino encontrar el momento justo y la persona adecuada que verá la solución real al problema que tiene y que tú le puedes cubrir.

Seguramente te has encontrado en una situación como esta más de una vez: llegas a un cliente, le ofreces tus servicios, te escucha, te pide un presupuesto pero, cuando se lo envías, te ignora.

Aunque creas que el problema está en el cliente, en realidad no: el problema está en ti.

En este breve libro descubrirás, a partir de 5 historias reales que le han sucedido al autor durante su carrera como consultor de empresas, las claves que te permitirán entender por qué algunos clientes no te van a contratar jamás y por qué no merece la pena que pierdas el tiempo con ellos.

Conocerás también en qué se fundamentan las decisiones importantes de algunas empresas y cómo debes pensar si quieres llegar al cliente adecuado.

Un libro breve pero intenso con anécdotas, observaciones y consejos basados en más de 15 años de experiencia que te ahorrarán muchísimas horas y dolores de cabeza cuando te lances a vender servicios.

Un libro que te inspirará a escoger tu propio camino y en el que aprenderás lo que NO hay que hacer en un mercado que, en la mayoría de los casos, no sabe lo que quiere ni lo que necesita.

 [Descargar Decide a quién VENDER: 5 Errores y Experiencias con CI ...pdf](#)

 [Leer en línea Decide a quién VENDER: 5 Errores y Experiencias con ...pdf](#)

Decide a quién VENDER: 5 Errores y Experiencias con Clientes que deberías conocer ANTES de vender tus servicios para una toma de decisión adecuada que ... en entrevistas y reuniones (Spanish Edition)

Benet M. Marcos

Decide a quién VENDER: 5 Errores y Experiencias con Clientes que deberías conocer ANTES de vender tus servicios para una toma de decisión adecuada que ... en entrevistas y reuniones (Spanish Edition) Benet M. Marcos

¿Sabes que muchas de las decisiones que se toman al contratar un servicio dependen de factores tan absurdos como el ego del cliente, la apariiencia, las prisas o el cubrirse las espaldas?

Lo más difícil, cuando vas a venderle a un cliente, no es hacer un 'pitch' de venta, sino encontrar el momento justo y la persona adecuada que verá la solución real al problema que tiene y que tú le puedes cubrir.

Seguramente te has encontrado en una situación como esta más de una vez: llegas a un cliente, le ofreces tus servicios, te escucha, te pide un presupuesto pero, cuando se lo envías, te ignora.

Aunque creas que el problema está en el cliente, en realidad no: el problema está en ti.

En este breve libro descubrirás, a partir de 5 historias reales que le han sucedido al autor durante su carrera como consultor de empresas, las claves que te permitirán entender por qué algunos clientes no te van a contratar jamás y por qué no merece la pena que pierdas el tiempo con ellos.

Conocerás también en qué se fundamentan las decisiones importantes de algunas empresas y cómo debes pensar si quieres llegar al cliente adecuado.

Un libro breve pero intenso con anécdotas, observaciones y consejos basados en más de 15 años de experiencia que te ahorrarán muchísimas horas y dolores de cabeza cuando te lances a vender servicios.

Un libro que te inspirará a escoger tu propio camino y en el que aprenderás lo que NO hay que hacer en un mercado que, en la mayoría de los casos, no sabe lo que quiere ni lo que necesita.

Descargar y leer en línea Decide a quién VENDER: 5 Errores y Experiencias con Clientes que deberías conocer ANTES de vender tus servicios para una toma de decisión adecuada que ... en entrevistas y reuniones (Spanish Edition) Benet M. Marcos

Format: Kindle eBook

Download and Read Online Decide a quién VENDER: 5 Errores y Experiencias con Clientes que deberías conocer ANTES de vender tus servicios para una toma de decisión adecuada que ... en entrevistas y reuniones (Spanish Edition) Benet M. Marcos #E4LY3NMT0SP

Leer Decide a quién VENDER: 5 Errores y Experiencias con Clientes que deberías conocer ANTES de vender tus servicios para una toma de decisión adecuada que ... en entrevistas y reuniones (Spanish Edition) by Benet M. Marcos para ebook en línea Decide a quién VENDER: 5 Errores y Experiencias con Clientes que deberías conocer ANTES de vender tus servicios para una toma de decisión adecuada que ... en entrevistas y reuniones (Spanish Edition) by Benet M. Marcos Descarga gratuita de PDF, libros de audio, libros para leer, buenos libros para leer, libros baratos, libros buenos, libros en línea, libros en línea, reseñas de libros epub, leer libros en línea, libros para leer en línea, biblioteca en línea, greatbooks para leer, PDF Mejores libros para leer, libros superiores para leer libros Decide a quién VENDER: 5 Errores y Experiencias con Clientes que deberías conocer ANTES de vender tus servicios para una toma de decisión adecuada que ... en entrevistas y reuniones (Spanish Edition) by Benet M. Marcos para leer en línea. Online Decide a quién VENDER: 5 Errores y Experiencias con Clientes que deberías conocer ANTES de vender tus servicios para una toma de decisión adecuada que ... en entrevistas y reuniones (Spanish Edition) by Benet M. Marcos ebook PDF descargar Decide a quién VENDER: 5 Errores y Experiencias con Clientes que deberías conocer ANTES de vender tus servicios para una toma de decisión adecuada que ... en entrevistas y reuniones (Spanish Edition) by Benet M. Marcos Doc Decide a quién VENDER: 5 Errores y Experiencias con Clientes que deberías conocer ANTES de vender tus servicios para una toma de decisión adecuada que ... en entrevistas y reuniones (Spanish Edition) by Benet M. Marcos Mobipocket Decide a quién VENDER: 5 Errores y Experiencias con Clientes que deberías conocer ANTES de vender tus servicios para una toma de decisión adecuada que ... en entrevistas y reuniones (Spanish Edition) by Benet M. Marcos EPub

E4LY3NMT0SPE4LY3NMT0SPE4LY3NMT0SP